

创业十步骤

您好，我叫Carlos Almanza，是California Capital的融资计划经理，我们至今已有30多年历史。当您从全职员工向全职企业家转型或正在考虑转型时，有California Capital为您助力既重要也必要。California Capital是一家女性创业中心，能提供大量一对一的咨询服务以及融资渠道。

如果您是退伍军人、女性企业家，如果您在低收入社区工作，或者您最近被监禁，或者您是LGBTQ（性少数群体）一员，这对您来说可能会是一个发展机会。联系我们，告诉我们您的融资需求。首先我想跟您谈谈，开始自由职业或创业时，关键要素之一必然是商业计划。

商业计划是帮您制定目标并成功管理业务的工具——不仅通过确定市场定位、制定市场营销计划，也通过设计营销组件，让您明确当前趋势是什么，全职创业后会发生什么，以及如何继续发展并应对诸多变化。因此，商业计划将成为您实时更新的工作文件。

California Capital能够为您制定商业计划。我会将您转到我们的官网www.cacapital.org。您可在第12步或第13步进行注册，由此创建计划。您需要回答一系列问题，在完成所有步骤后您将免费获得一份商业计划。我们能够为您提供相应服务。

我们也强烈鼓励大家利用所有可用资源，这些资源大多是免费的，无论是通过小企业管理局（SBA）、小型企业发展中心，还是像我们这样的女性创业中心。从我们擅长的准备商业计划到获得融资、业务扩张或转移，我们鼓励您切实利用这些服务，这对您的业务发展至关重要。

我认为下一步是您在哪里开展业务。例如，如果您是提供移动食品服务，业务范围覆盖三个县，可能共五座城市。每座城市有各自的前提条件，对营业执照和许可的要求。这使您有机会深入探究业务所在的影响。

如果您居家创业，能取得正确的许可吗？如果您要搬入实体店、办公空间，我们的融资计划能帮助您寻找资金，用于实现继续发展、改善租住条件、申请特定许可以及支付相关费用。这些我们都可以负责。

此外，我认为最重要的是融资部分。试想一下，如果您的实体、业务或项目造价为100,000美元，您的所有者权益以及各种形式的高管投资合计60,000美元，我们可以为您提供缺口融资，补齐剩余的40,000美元。至关重要的是，当您完成整个过程，您的投资要与我们提供的缺口融资对等。

我们会为您寻找让您继续发展并帮助您缩小缺口的地方、州、政府支持和州补贴。您与一些金融机构交谈时会发现，以前金融机构常常要求贷款达到150,000美元且营业数年，否则他们很可能根本不会考虑。现在虽然他们要求有所放宽，但我们能提供多种融资渠道，能作为直接贷方。

下一步极为重要，即您的业务如何分配？换句话说，明确最适合您公司的法律结构是什么。例如，如果您要成立一家独资企业，有限责任公司还是非营利组织？设计业务架构的各种注意事项至关重要，您必须明确。请坐，看看我怎么处理。

同样，我们经常见到不少新的小企业主会混用资金，从银行帐户上可以看到很多资金混用的情况。我们建议您首先创建一个单独的商业银行帐户，无论是支票还是储蓄帐户，这样就完全将您的个人帐户与公司帐户分开。如果您的业务发展了，如果您向我们寻求融资机会，都必须明确法律结构，并在业务发展过程中始终分清公私账户。

我认为第六步是您如何在州内注册您的公司，或您公司的商业名称是什么？您必须在国家机构注册您公司的名称。一旦注册完成，您会看到为企业分配特定的标识号，这与我们分配社会保障号的方

式非常相似。这将使您能够独立存在并被定义为企业。

下一步当然是向州注册，缴纳地方税和州税。请记住，您将要支付工人赔偿金、失业金、伤残保险。您将要成为雇主，那么……记住，您的目标是不仅要保住工作，还要创造就业。在您进行业务扩展和探索的前提下，您会得到很好的机会利用这些不同的资源，这将成为您发展业务必不可少的组成部分。

我前面提到过，下一步是积极取得营业执照和许可，这一步的流程很不一样。以前面提到的例子为例，如果您提供移动食品服务，可在四个或五个县提供特定的移动食品服务，这些县以及这些城市都有特定的经营许可范围和具体指南。重要的是，我们既能明确您要覆盖的城市，也能确定要覆盖的县，还能为您提供资金来支付由此产生的特定费用。

我们做过很多移动食品服务培训，看到很多人确实面临一些障碍。我们不称之为挑战，而称之为障碍，是因为我们可以抛开障碍，继续前进。记住，基于这个计划，我想回顾一下过去几年中一直运转的几个重要计划，其中一个“快速启动贷款计划”。在成为雇主前，您必须了解雇主的责任内容，从雇用到员工关系的所有责任。

因此，进行其他培训。因此，无论是要创造就业还是保留岗位，无论是业务扩张还是要成为创立居家业务，等等，我们的“快速启动贷款计划”都能为您量身定制。因此，请记住，您会对您的现居地和服务区域之间的经济发展产生影响。

如果您从事的是电子商务，情况会有所不同，但我们仍然希望能够追踪您的业务。这样我们才能够通过业务辅导提供很多指导、专业知识，使您（企业主或潜在的企业主）真正蓬勃发展。我们也有我们的采购技术支持中心，如果您是退伍军人，包括残疾退伍军人，如果您在就某些州、地方和联邦合同进行注册时需要帮助，我们也可以提供指导。您可以通过我们的“采购计划”进行注册。

因此，许多能获得融资的大公司应分配一定数额的资金，这样您就可以继续竞标这些合同，我们可以为您做准备。我认为关键是您已经迈出了查询可用资源的第一步。无论是融资，造梦者计划，还是女性创业中心，我们拥有完善的直接贷款计划，包括我负责的计划。

此外，寻找替代资源。无论是通过sba.gov还是一些小型企业发展公司（SBDC），您都可以在全州和全国范围内获取这些资源。关键是能够寻求咨询、资源、指导，最重要是参加确保您获得全面成功的培训。我还想谈一谈我们能获取的各种资金来源。

我提到了“快速启动贷款计划”。它的审批很灵活。信用是次要的，是的，您确实没听错，信用是次要的，只要您能够偿还债务即可。这并不代表我们免费送钱，这仅意味着……我们希望贷款人在过去六个月内没有信用污点或未清款项，我认为这能说明其信用。该计划的额度范围为500美元到10,000美元。我们的计划通常不会超过五年（60个月），利率是基础利率加5。因此，根据当前五年九分之四的利率，如果您觉得10,000美元就足够，我建议您多贷几百美元，未来五年每月约合206美元。

我们会审核您的申请信息。如果您当前在职，那么请提供过去三年的纳税申报单，过去至少两个月的银行对帐单，最好也附上资产负债表。即使您是创业公司，即使刚刚创业，我们也希望看到您的商业计划、年初至今的损益表、项目规划。

有了这些材料，我们就能与您详细探讨对您有帮助的各种机会。此外，请注意，只有想法对我们来说是不够。许多企业家常常认为，如果能融到X美元，就能如何。您需要基于想法制定业务计划，并做好部署，现在只等投资到位。请注意，我们是基于您的已有投资为您补齐缺口。

我想这基本可以确保您获得成功，让您的业务有机会切实发展。如果您有任何疑问，欢迎致电垂询。我们有多种计划供您选择，您也可以致电与我们约定面谈时间。也建议您查看我们正在举办的免费研讨会。

您也可以访问我们的官网www.cacapital.org，查看可用内容以及即将举办的一系列研讨会。我们的服务范围包括斯坦尼斯洛县、圣华金县和沙加缅度县，因此我们可以整合内部可用资源。正如我提到的，我们的贷款额度范围一般为500美元至10,000美元，甚至可以为小额贷款增加到100,000美元。

如果您有现有业务，正在寻找更高额度的贷款，比如在100,000美元至100万美元之间，那么我们可以启动我们的州贷款担保计划，不论社区银行愿发放多少贷款，我们都会为贷款额的80%提供担保。

大型银行通常不会批准这么高额的贷款，虽然在这种情况下他们会批准，但要求您至少营业两年。而您如果与我们签订计划，我们会将您介绍给我们合作的一家社区银行，他们会得到借贷激励，所以会同意借贷，不会找借口拒绝。

最后，我叫Carlos Almanza，融资计划经理。如果您还有其他问题，请随时与我们联系。期待您的来电，谢谢。